

# VERTRIEBSMANAGER:IN (M/W/D)

## FÜR EMBEDDED SYSTEMS IN SÜDDEUTSCHLAND

STARTEN SIE IHRE KARRIERE IM #TEAMHAINZL

Wir entwickeln leistungsstarke Hard- und Software für unsere Kunden und begleiten sie von der Idee bis zum fertigen Produkt. Nutzen Sie Ihre Expertise, um den Markteintritt und den nachhaltigen Ausbau unserer Embedded Systems in Süddeutschland erfolgreich mitzugestalten

### IHRE AUFGABEN

- // Aktiver Aufbau und kontinuierliche Erweiterung des Markts für Embedded Systems in Süddeutschland
- // Vom Standort Wolframs-Eschenbach (nahe Nürnberg) aus erobern Sie den gesamten süddeutschen Raum
- // Identifikation und Akquise von neuen Kunden sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- // Beratung und technische Klärung von Kundenanforderungen in enger Zusammenarbeit mit dem Technik-Team
- // Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess von der Anfrage bis zum erfolgreichen Abschluss
- // Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- // Aufbereitung der Kundenanforderungen für die Entwicklung
- // Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- // Enge Zusammenarbeit mit dem Mutterkonzern in Linz (AUT) inkl. Reporting und monatlichen Meetings in Österreich

### IHR PROFIL

- // Abgeschlossene technische Ausbildung mit Schwerpunkt Elektrotechnik, Elektronik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- // Mehrjährige Berufserfahrung im techn. Vertrieb oder der Entwicklung technischer Produkte, idealerweise im Bereich Embedded Systems
- // Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, komplexe Lösungen zu vermitteln
- // Starke kommunikative Fähigkeiten und Überzeugungskraft
- // Reisebereitschaft
- // Verhandlungsgeschick und hohe Einsatzbereitschaft
- // Kontaktfreudigkeit und Lösungskompetenz

### UNSER ANGEBOT

- // Ein herausforderndes Aufgabengebiet mit Gestaltungsspielraum und hoher Eigenverantwortung.
- // Zugriff auf intensiven Support und die hohe Expertise des Mutterkonzerns in Linz (AUT).
- // Eine intensive Einschulungsphase im Mutterkonzern in Linz (AUT) sowie laufende Schulungen und Weiterbildungen, damit Sie Ihr Potenzial voll ausschöpfen können.

### BENEFITS BEI DIESER STELLE

**Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice,  
Parkplatz, Aus- und Weiterbildung,  
Firmenhandy, Firmenauto,  
Dienstreisen, Patensystem,**

#### Kontakt

Katja Kober, MSc  
T +43 732 7892 268  
k.kober@hainzl.at



#TEAMHAINZL

HAINZL Industriesysteme GmbH  
Industriezeile 56  
4021 Linz  
www.hainzl.at

**HAINZL**